

Delårsrapport januari till juni 2005

JLT Mobile Computers AB (publ)

Stärkt position på USA marknaden

JLT har under första halvåret ytterligare stärkt sin position på USA marknaden genom en affär med FedEx som avser fordonsmonterade PC-Datorer. FedEx är en av världens största användare av fordonsdatorer, och orderingen från FedEx under första halvåret har uppgått till 18 MSEK.

”All time high”

Såväl andra kvartalet liksom första halvåret har återigen inneburit ”all time high” för både ordergång och fakturering. Jämfört med första halvåret 2004 har ordergången ökat med 60 procent till 65 MSEK och faktureringen med 80 procent till 60 MSEK

Ökad produktion och leveranskapacitet

Första halvårets ökning av ordergången har överskridit prognoserna vilket har medfört leveransförseningar som i sin tur har påverkat försäljningen negativt. Ett omfattande program för att öka leverans kvalitet, och snabbare kunna möta efterfrågan har initierats. Programmet är fullt genomfört under 4:e kvartalet 2005. Resultat i form av ökad leveranskapacitet erhålls successivt från augusti.

Förbättrad lönsamhet och vinst per aktie

Rörelseresultatet under första halvåret steg till 7,3 MSEK (2,6) motsvarande en rörelsemarginal om 12,2 % (7,9). Resultatförbättringen är en följd av stark volymtillväxt och en fortsatt god kostnadskontroll. Resultat per aktie ökade till 0,27 kronor (0,09).

Utsikter för helåret 2005

Styrelsens bedömning är att nettoomsättningen för helåret överstiger 110 MSEK.

Ytterligare ”Big Deals” utgör en tillkommande volympotential.

Rörelsemarginalen förväntas överstiga föregående års nivå på 10 procent.

Om JLT Mobile Computers

JLT utvecklar och marknadsför mobildatorer av PC-typ för professionella användare i internationella tillämpningar.

Mobildatorerna kännetecknas av mycket hög driftssäkerhet även i de mest krävande miljöer såsom användning inom transport, lager/logistik, skogsbruk, gruvdrift, militär- och räddningsfordon.

Tillverkning och försäljning sker via partners, som tillför värde till produkten och därmed utgör en fundamental framgångsfaktor för verksamheten.

JLT:s aktie handlas på ”Nya Marknaden”.

**JLT:s affärskoncept för projektaffärer benämns ”Big Deal” och bygger på en aktiv samverkan mellan involverade parter i projektform. Konceptet infördes under 2004.*

Första halvåret 2005

Den höga volymökning under första halvåret, beror främst på en starkare position i USA men även försäljningen på övriga marknader har ökat. Volymtillväxten har överstigit prognos vilket har medfört leveransföreseningar som påverkat fakturering och ordergång negativt. Åtgärder för att öka kapacitet och kvalitet har satts in.

FTPC (Field Tablet PC) har ännu inte levererats i större volymaffärer. Resultat av fälttester under senhösten och våren visade på behov av uppgradering vilken nu är slutförd och volymleveranser kan påbörjas från slutet av augusti.

Koncernens omsättning och resultat

Nettoomsättning uppgår för kvartalet till 33,8 MSEK (20,0) och för perioden till 59,9 (33,1), bruttovinsten ökade till 15,3 MSEK (9,0) för perioden. En något lägre bruttomarginal i andra kvartalet 2005, 23,0 % (24,7) hänför sig till volymaffärer med lägre marginal, "Big Deals".

Koncernens rörelseresultat för perioden uppgår till 7,3 MSEK (2,6) vilket innebär en rörelsemarginal på 12,2 procent (7,9).

Ett negativt finansnetto i kvartalet -0,3 (+0,2) beror på valutaeffekter i USD, sammantaget ger det för perioden ett finansnetto på -0,1 (-0,1). Då ingen skattekostnad belastar resultatet uppgår periodens resultat till 7,2 MSEK (2,5) vilket motsvarar ett resultat per aktie om 0,27 kronor (0,09).

Marknaden för mobildatorer

I såväl 2: kvartalet som perioden har vi sett en fortsatt ökad efterfrågan med "all time high" både i ordergång som fakturering.

Ökningen beror främst på genomslag i större affärer, främst på USA marknaden, men även på en allmän ökning i både USA och Europa. Ökningen har medfört leveransproblem under 2:a kvartalet, vilket har påverkat ordergången negativt på en marknad där leveranstid är ett konkurrensmedel. Ett omfattande program för anpassning av leveranskapacitet och precision har initierats under Maj månad omfattande alla led i leveranskedjan. Programmet innebär en genomgång av samtliga operativa affärsprocesser, med målsättning att dels korta ledtider för 'normalordrar' och dels skapa kapacitet för större enskilda affärer, för att möta den ökade efterfrågan vi ser på marknaden. Programmet kommer att ge effekt från augusti, och vara fullt genomförd under 4:e kvartalet 2005.

FedEx har under perioden svarat för en ordergång om 18 MSEK varav 10 MSEK under andra kvartalet. Övrig produktordergång har uppgått till 47 MSEK, en ökning med 15% jämfört med första halvåret 2004. Målsättningen att öka försäljningen via 'Big Deals' kvarstår med ökad fokusering på produktions och leveranskapacitet för att möta marknadens krav.

Den totala ordergången uppgår för kvartalet till 38,7 MSEK (26,4), varav 35,9 MSEK (25,2) är hänförlig till produktordergången för nyförsålda mobildatorer, motsvarande för perioden är 69,0 (43,3) resp. 64,6 (40,6).

Produktorderstocken har ökat under perioden med 8,9 MSEK till 15,9 MSEK (12,6).

Produktordergång mobildatorer per kvartal, MSEK						
År	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Helåret	Kvartalssnitt
2002	13	8,4	6,9	15,2	43,6	10,9
2003	11,8	17,2	16,5	12,3	57,8	14,4
2004	15,4	25,2	22,0	19,3	81,9	20,5
2005	28,7	35,9				
Tillväxt kvartalet, relativt -04	86%	42%				
Rullande helårsvärde -04/05	95,2	105,9				
- dito tillväxt (Year to Year)	55%	53%				

Verksamhetens fakturerings- och resultatutveckling

Faktureringen för perioden uppgick till 59,9 MSEK (33,1) för kvartalet uppgick faktureringen till 33,8 (20,0). Bruttomarginalen sjönk något i kvartalet 23,0 % (24,7%) vilket främst hänför sig till en större andel volymaffärer med något lägre marginal. För perioden som helhet var bruttomarginalen 25,5 % (27,1%).

En löpande terminssäkring gör att effekter av en ökande USD kurs inte slagit igenom i bruttomarginal under första halvåret trots en betydande andel av försäljningen i USD.

Intäkts- och kostnadsutvecklingen för mobildatorverksamheten som bedrivs i dotterbolaget, samt för koncernen i sin helhet framgår nedan (matematisk avrundning):

Resultaträkning, MSEK	2005 Kv 2	2004 Kv 2	2005 Kv 1-2	2004 Kv 1-2	Kv 3/04 - Kv 2/05	2004 Helår
Nettoomsättning	33,8	20,0	59,9	33,1	110,1	83,3
Bruttovinst	7,8	5,0	15,3	9,0	27,6	21,3
- Bruttomarginal	23,0%	24,7%	25,5%	27,1%	25,0%	25,6%
Organisations- och FoU-kostnad	-3,2	-3,1	-6,2	-6,6	-11,9	-12,3
- varav personal (inkl M-Fee)	-1,9	-2,0	-3,9	-3,9	-7,5	-7,5
- varav övriga kostnader	-1,3	-1,1	-2,3	-2,7	-4,4	-4,8
Aktiverade utvecklingsutgifter (FoU)	0,0	0,3	0,0	1,2	0,3	1,5
Avskrivningar	-0,3	-0,1	-0,4	-0,1	-0,6	-0,3
Rörelseresultat, mobildatorverks.	4,3	2,2	8,6	3,5	15,4	10,2
- Rörelsemarginal, mobildatorverks.	12,7%	10,9%	14,4%	10,7%	14,0%	12,3
Förvaltningskostnader, moderbolag	-0,6	-0,4	-0,9	-0,7	-1,5	-1,3
Andel i intresseföretags resultat	-0,2	-0,2	-0,4	-0,2	-0,8	-0,6
Rörelseresultat, koncernen	3,5	1,5	7,3	2,6	13,1	8,3
- Rörelsemarginal, koncernen	10,4%	7,6%	12,2%	7,9%	11,9%	10,0

Rörelseresultatet för mobildatorverksamheten uppgår i perioden till 8,6 MSEK (3,5) och i kvartalet till 4,3 MSEK (2,2) och rörelsemarginalen för perioden till 14,4 % (10,7).

Moderbolagets kostnader avser främst förvaltningskostnader hänförlig till handeln i bolagets aktie. Koncernens rörelseresultat uppgår för perioden till 7,3 MSEK (2,6), medförande en rörelsemarginal om 12,2 procent. (7,9). Kvartalets ökade moderbolagskostnader är av engångskaraktär.

Koncernens finansiella ställning

Koncernens bruttokassaflöde under perioden har varit positiv med 6,4 MSEK (3,4) efter utdelning på 3,8 MSEK uppgick kassaflödet netto till 2,6 MSEK. Likvida medel uppgick vid periodens slut till 16,1 MSEK (13,7). Inga räntebärande skulder föreligger på balansdagen.

Soliditeten uppgick till 73 procent (73) och det egna kapitalet var 39,8 MSEK (31,3). Periodens investeringar uppgick till 0,4 MSEK (1,7).

Orealiserade och ej redovisade kursförluster i terminskontrakt uppgick till 1,9 MSEK på balansdagen. Terminskontrakten avser försäljning av 5,4 MUSD (varav 1,0 med lösen under 2006) till en genomsnittlig kurs om 7,16 SEK/USD.

Ingen skatt belastar koncernen i perioden, som följd av moderbolagets underskottsavdrag. Underskottets teoretiska värde vid utgången av perioden som vid ett fullt utnyttjande mot framtida

vinster och en skattesats om 28 procent, överskrider dess bokförda värde med 2,7 MSEK (varav 0,9 MSEK kan nyttjas för skattereduktion under innevarande år och resterande först 2008)

Moderbolagets redovisning

Moderbolaget utför tjänster åt dotterbolaget och debiterar dessa vidare. Resultat efter finansiella poster var för perioden -0,9 MSEK (-0,7). Nettoinvesteringar i uppgick till 0,4 MSEK (0). Likvida medel var vid periodens slut 0,9 MSEK (3,8). Inga räntebärande skulder föreligger.

Redovisningsprinciper

Denna rapport är upprättad i överensstämmelse med Redovisningsrådets rekommendation om delårsrapportering (RR 20). Samma redovisningsprinciper har använts som i den senaste årsredovisningen.

Utsikter för 2005

Tillväxtpotentialen för 2005 bedöms som fortsatt god, under förutsättning att inga väsentliga försämringar av marknadsförutsättningarna sker. Den förstärkning av leverans- och produktionskapacitet som nu görs ger ökade förutsättningar att möta marknadens krav.

Ökade volymer ger utrymme för kostnadsreduceringar i tillverkningen. Mer än 50 procent av bolagets intäkter utgörs av USD medan kostnaderna till drygt 1/3-del betalas i USD. Delar av 2005 års förväntade nettoinflöde av USD har terminssäkrats, vilket medför att effekten av växelkursförändringar minskar. Kursen på USD är långsiktigt betydelsefull för JLT:s verksamhet.

Sammantaget ger detta möjlighet att ytterligare stärka konkurrenskraften.

Kapacitetsproblem under 1:a halvåret och framförallt andra kvartalet gör att tagna affärer i form av 'Big Deals' i viss mån påverkar den löpande ordergången, med den bakgrunden gör styrelsen den samlade bedömningen att nettoomsättningen helåret 2005 överskrider 110 MSEK.

En tillkommande potential under 2:a halvåret 2005 till den befintliga affärsvolymen finns i affärskonceptet 'Big Deals' samt en ökad leveranskapacitet att möta marknadens krav på denna typ av affärer.

Rörelsemarginalen förväntas överstiga föregående års nivå på 10 procent.

Aktien

Under kvartalet har intresset för JLT-aktien varit högt, 8,4 miljoner aktier har omsatts på *Nya Marknaden*. Börskursen noterade nytt "all time high" i juni med ett avslut på 6,85 kronor per aktie, motsvarande ett börsvärde om 185 MSEK.

Växjö den 10 augusti 2005

På styrelsens uppdrag: Jan Olofsson, verkställande direktör

Koncernens räkenskaper*

Resultaträkning, MSEK	2005 Kv 2	2004 Kv 2	2005 Kv 1-2	2004 Kv 1-2	2004 Helår
Summa rörelsens intäkter	33,8	20,0	59,9	33,1	83,3
Rörelsens kostnader					
Handelsvaror	-26,1	-15,0	-44,6	-24,1	-61,9
Övriga externa kostnader	-1,5	-1,0	-2,8	-1,9	-4,2
Personalkostnader	-2,3	-2,2	-4,3	-4,2	-8,0
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillg	-0,3	-0,1	-0,4	-0,1	-0,3
Andelar i intresseföretags resultat	-0,2	-0,2	-0,4	-0,2	-0,6
Rörelseresultat	3,5	1,5	7,3	2,6	8,3
Finansnetto	-0,3	0,2	-0,1	-0,1	-0,8
Resultat efter finansiella poster	3,2	1,7	7,2	2,5	7,5
Aktuell skatt	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Uppskjuten skatt	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Periodens resultat	3,2	1,7	7,2	2,5	7,5
Resultat per aktie (kronor)	0,12	0,06	0,27	0,09	0,28
Balansräkning, MSEK			2005 30 juni	2004 30 juni	2004 helår
<i>Tillgångar</i>					
Immateriella anläggningstillgångar			1,2	1,2	1,5
Materiella anläggningstillgångar			0,5	0,6	0,7
Uppskjuten skattefordran			2,4	2,4	2,4
Summa anläggningstillgångar			4,2	4,2	4,6
Varulager			9,0	10,3	12,5
Kortfristiga fordringar			25,3	14,5	17,1
Kortfristig placering			-	0,3	-
Likvida medel			16,1	13,7	13,5
Summa omsättningstillgångar			50,4	38,8	43,1
Summa tillgångar			54,6	43,0	47,7
<i>Eget kapital, avsättningar och skulder</i>					
Bundet eget kapital			30,0	56,9	30
Ansamlad resultat			9,7	-25,6	6,3
Summa eget kapital			39,8	31,3	36,3
Avsättningar			-	-	-
Långfristiga skulder			-	-	-
Kortfristiga icke räntebärande skulder			14,9	11,7	11,4
Summa eget kapital, avsättningar och skulder			54,6	43,0	47,7

* Matematisk avrundning

Kassaflödesanalys, MSEK	2005 Kv1-2	2004 Kv1-2	2004 Helår
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	7,9	2,6	8,3
Förändring av rörelsekapital	-1,1	2,3	-3,1
Löpande verksamheten	6,8	4,9	5,2
Investeringsverksamheten	-0,4	-1,7	-2,2
Finansieringsverksamheten*	-3,8	0,2	0,2
Arets kassaflöde	2,6	3,4	3,2
Likvida medel	16,1	13,7	13,5

*Aktieutdelning 3,8 MSEK 2005

Förändring av eget kapital, (MSEK)	2005 30 juni	2004 30 juni	2004 Helår
Ingående eget kapital	36,3	28,8	28,8
Periodens resultat	7,2	2,5	7,5
Utdelning*	-3,8	-	-
Belopp vid periodens utgång	39,8	31,3	36,3

Nyckeltal		2005 Kv 1-2	2004 Kv 1-2	2004 helår
Rörelsemarginal	%	12,2	7,9	10,0
Vinstmarginal	%	12,0	7,5	9,0
Sysselsatt kapital	MSEK	39,8	31,3	36,3
Avkastning på sysselsatt kapital	%	38	17	23
Eget kapital	MSEK	39,8	31,3	36,3
Avkastning på eget kapital	%	38	17	23
Nettolåneskuld **	MSEK	-16,1	-14,1	-13,5
Skuldsättningsgrad	ggr	0	0	0
Soliditet	%	73	73	76
Resultat per aktie	kronor	0,27	0,09	0,28
Eget kapital per aktie	kronor	1,48	1,16	1,35
Nettolåneskuld per aktie**	kronor	-0,60	-0,52	-0,50
Aktiens sista avslutskurs i perioden	kronor	6,50	2,77	3,45
Antal utestående aktier	.000 st	26 952	26 952	26 952
Medelantal aktier	.000 st	26 952	26 952	26 952

** Negativt värde = nettokassa

Rapporteringstillfällen

Delårsrapport för januari - september 2005 2 November 2005
Bokslutskommuniké för år 2005 2 Februari 2006

Denna delårsrapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

För ytterligare information;

Jan Olofsson VD 0470-44530 alt. 070-752 48 22
Stefan Käck VVD / CFO 0470-44530 alt. 070-531 00 57