

Bokslutskommuniké 2005

JLT Mobile Computers AB (publ)

Fördubblad vinst för 2005

Årets resultat på 15,6 MSEK (7,5) efter skatt innebär en fördubbling jämfört med föregående år. Vinst per aktie uppgick till 0,58 kr (0,28).

Leveransrekord under 4:e kvartalet

Fjärde kvartalet 2005 innebar leveransrekord och en fakturering på 46,3 MSEK (28,2). För helåret uppgick faktureringen till 138,3 MSEK (83,3), vilket motsvarar en ökning på 66 procent.

Stark lönsamhets- och vinstutveckling i kvartalet och för helåret

Rörelseresultatet i kvartalet steg till 5,7 MSEK (3,4). För helåret förbättrades rörelseresultatet till 16,6 MSEK (8,3) motsvarande en rörelsemarginal om 12,0 procent (10,0). Resultatförbättringen är en följd av såväl volymtillväxt med bibehållna produktmarginaler som god kostnadskontroll.

Utdelning avseende 2004 föreslås med 0,25 kronor (0,14) per aktie

Utsikter för 2006

Styrelsens bedömning är att tillväxttakten för den löpande affärsverksamheten, exklusive "Big Deals", kommer att vara fortsatt god och i nivå med tillväxten 2005 på drygt 20 procent.

Med en etablerad position som leverantör av större och kundspecifika affärer inom Big Deal konceptet förväntas en bra affärspotential i denna typ av affärer också under 2006.

Om JLT Mobile Computers

JLT utvecklar och marknadsför mobildatorer av PC-typ för professionella användare i internationella tillämpningar.

Mobildatorerna kännetecknas av mycket hög driftssäkerhet även i de mest krävande miljöer såsom användning inom transport, lager/logistik, skogsbruk, gruvsdrift, militär- och räddningsfordon.

Tillverkning och försäljning sker via partners, som tillför värde till produkten och därmed utgör en fundamental framgångsfaktor för verksamheten.

JLT:s aktie handlas på "Nya Marknaden".

Koncernens omsättning och resultat för helåret 2005

Koncernens nettoomsättning uppgår för året till 138,3 MSEK (83,3) motsvarande en tillväxt med 55,0 MSEK eller 66 procent. Med en bruttomarginal på 25,1 procent (25,6) har detta inneburit en ökning av bruttovinsten med 13,5 MSEK till 34,8 MSEK.

Koncernens omkostnader, där huvuddelen består av kostnader för produktutveckling, uppgår till 16,8 MSEK, (12,2), av detta svarar personalkostnader för 8,5 MSEK (8,0) och övriga kostnader för 8,3 MSEK (4,2). Inga utvecklingskostnader har aktiverats under året. Produktutveckling är JLT:s kärnverksamhet där löpande utveckling och underhåll av produktsortimentet, nya produktplattformar och kundspecifik utveckling är huvuddelarna. Under året har även avsättningar gjorts för kommande kostnader i samband med övergång till blyfria produkter.

Resultatandelar i intressebolag är negativa med -0,5 MSEK (-0,6). Koncernens rörelseresultat uppgår till 16,6 MSEK (8,3) medförande en rörelsemarginal på 12,0 procent (10,0).

Finansiella poster är positiva med 1,0 MSEK (-0,8) vilket ger ett resultat före skatt på 17,2 MSEK (7,5), en ökning med 129 procent. Disponibla skattemässiga underskottsavdrag har utnyttjats, och koncernen belastas med skatt uppgående till 2,1 MSEK (0). Resultat efter skatt uppgår till 15,6 MSEK (7,5) vilket medför en fördubbling av resultatet per aktie till 0,58 SEK (0,28).

Såväl volym- som marginalutvecklingen för den löpande affärsverksamheten under 2005 är i linje med styrelsens uttalade förväntningar detta trots att utfallet av FTPC ännu inte nått uppsatta mål. Utfallet av affärer i Big Deal konceptet har överträffat förväntningarna.

Marknaden för mobildatorer

JLT:s löpande försäljning sker huvudsakligen via marknadspartners och till OEM-partners som marknadsför produkten i eget varumärke. Marknadspartners är nära samarbetspartners som marknadsför JLT:s produkter inom ett geografiskt område, eller till ett specifikt kundsegment. OEM-partners erbjuder lösningar inom ett segment eller bransch, och där JLT:s produkter är en del av det produktutbud som erbjuds.

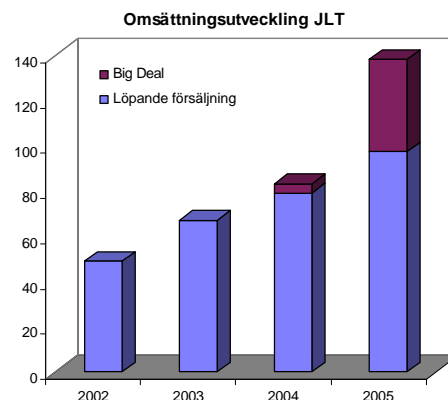
Marknadsutvecklingen i USA har under året varit bra, med en ökning av den löpande affären på 25 procent, därtill kommer FedEx, som varit den största enskilda slutkunden under året. Sammantaget ger detta en ökning i volym överstigande 90%. Inbrytningar på nya marknader har skett. Orderingång inom "Blåljusmarknaden" under senare delen av 2005, är ett exempel där den framtida potentialen är intressant.

FedEx projekten, som slutlevereras under första halvåret 2006, är exempel på Big Deal konceptet.

Även europamarknaden har utvecklats positivt under året med en uppgång på 19 procent.

Totalt har den löpande affären exklusive Big Deals ökat med drygt 20 procent under året, och resterande ökning hänförs till Big Deal projekten.

Under året har JLT tagit en aktiv del i den engelska marknadspartnern CMC genom att gå in som minoritetsägare med en 20 procentig ägarandel. Tidigare engagemang i säljpartners finns i InTime Mobile Computers (50 procent) som är marknadspartner på den nordiska marknaden. Etablering av ytterligare marknadspartner pågår och med huvudinriktning på Europa.



JLT:s produktprogram har under året uppgraderats med en ny processorplattform – ETX2, som bland annat ger ökade kommunikationsmöjligheter vilket är en viktig konkurrensfaktor. Arbetet med övergång till blyfria produkter intensifierades under andra halvåret, för att vara klar i god tid till halvårsskiftet 2006 då detta blir ett krav inom EU, och även från våra huvudkunder på övriga marknader. För JLT:s del innebär detta sannolikt en konkurrensfördel på USA-marknaden, men också i jämförelse med mindre producenter som kan ha svårigheter att leva upp till kraven.

Under året har produktions- och logistikflödet arbetats om och effektiviserats för att möta marknadens krav på leverans och produktionskvalité. Ökad produktionskapacitet, liksom effektivare produktionsplanering och prognostisering ger möjlighet att korta ledtiderna vilket ger konkurrensfördelar. I ett övergångsskede har detta inneburit en ökad kapitalbindning i lager.

Bolagets totala ordergång uppgår för 4:e kvartalet till 39,7 MSEK (20,8) och för helåret till 142,4 MSEK (87,5), varav 134,3 MSEK (81,9) är hänförlig till produktordergången för nyförsålda mobildatorer och 8,1 MSEK (5,6) till eftermarknad. Produktordergångens tillväxt under de senaste tolv månaderna relativt föregående tolv månadsperiod uppgår till 64 procent. Produktorderstocken har ökat under året med 4,1 MSEK till 10,8 MSEK.

Produktordergång mobildatorer per kvartal, MSEK						
År	Kv 1	Kv 2	Kv 3	Kv 4	Helåret	Kvartalssnitt
2002	13,0	8,4	6,9	15,2	43,6	10,9
2003	11,8	17,2	16,5	12,3	57,8	14,4
2004	15,4	25,2	22,0	19,3	81,9	20,5
2005	28,7	35,9	33,7	36,0	134,3	33,6
Tillväxt kvartalet, relativt -04	86%	42%	53%	87%		
Rullande helårsvärde -04/05	95,2	105,9	117,6	134,3		
- dito tillväxt (Year to Year)	55%	53%	57%	64%		

Verksamhetens fakturerings- och resultatutveckling

Årets sista kvartal innebar "All time high" i produktion, utleveranser och fakturering. Totalt uppgick faktureringen i fjärde kvartalet till 46,3 MSEK (28,2) en ökning med 64 procent eller motsvarande 55 procent av helåret 2004. För helåret 2005 uppgick faktureringen till 138,3 MSEK (83,3), motsvarande en tillväxt på 50,0 MSEK.

Bruttomarginalen för kvartalet uppgick till 25,6 procent (24,3), medan bruttomarginalen för helåret minskade 0,5 procentenheter till 25,1 procent. Bruttovinsten i kvartalet uppgick till 11,9 MSEK (6,8). För helåret ökade bruttovinsten med 64 procent till 34,8 MSEK (21,3).

Intäkts- och kostnadsutvecklingen för mobildatorverksamheten som bedrivs i dotterbolag samt för koncernen i sin helhet framgår enligt nedan:

Resultaträkning, MSEK	2005 Kv 4	2004 Kv 4	2005	2004
Nettoomsättning	46,3	28,2	138,3	83,3
Bruttovinst	11,9	6,8	34,8	21,3
- <i>Bruttomarginal</i>	25,6%	24,3%	25,1%	25,6%
Organisations- och FoU-kostnad	-5,3	-3,1	-15,3	-12,3
- varav personal (inkl M-Fee)	-2,0	-1,9	-7,8	-7,5
- varav övriga kostnader	-3,4	-1,2	-7,5	-4,8
Aktiverade utvecklingsutgifter (FoU)	0,0	0,3	0,0	1,5
Avskrivningar	-0,2	-0,3	-0,8	-0,3
Rörelseresultat, mobildatorverks.	6,4	3,7	18,7	10,2
- <i>Rörelsemarginal, mobildatorverks.</i>	13,7%	13,5%	13,5%	12,3%
Förvaltningskostnader, moderbolag	-0,5	-0,2	-1,6	-1,3
Andel i intresseföretags resultat	-0,1	-0,1	-0,5	-0,6
Rörelseresultat, koncernen	5,7	3,4	16,6	8,3
- <i>Rörelsemarginal, koncernen</i>	12,4%	12,1%	12,0%	10,0%

Utvecklingstakten har under året varit hög, uppgradering till ny processorplattform har gjorts på samtliga modeller och FTPC ver 2.0 har tagits fram. Arbete med anpassning till RoSh direktiv om blyfria produkter är i slutfas och ligger utöver ordinarie utveckling. Detta sammantaget gör att kostnaderna för utveckling har ökat under framförallt senare delen av 2005. Utveckling är en löpande verksamhet inom JLT och utvecklingskostnader aktiveras normalt inte. Organisations- och FoU-kostnader som andel av nettoomsättningen har reducerats från 15 procent 2004 till 11 procent 2005.

Rörelseresultatet för mobildatorverksamhetens uppgår i kvartalet till 6,4 MSEK (3,7) och för helåret till 18,7 MSEK (10,2).

Bolagets direkta kostnader för försäljning och marknadsföring är låga, som följd av en strategi att arbeta med marknadspartner. En nära relation till partners som ofta arbetar med JLT som huvudprodukt understöds genom ett aktivt engagemang och deläggande, i synnerhet under ett uppstartsskede. För närvarande finns intressebolagsengagemang i CMC i Storbritannien samt InTime Mobile i Sverige med Norden som marknad. Båda företagen är i ett uppbyggnadsskede.

Moderbolagets kostnader avser främst förvaltningskostnader hänförliga till handeln i bolagets aktie. Rörelseresultat uppgår för helåret till 16,6 MSEK (8,3), med en marginal på 12,0 procent (10,0).

Koncernens finansiella ställning

Koncernens bruttokassaflöde under året har varit positivt med 6,7 MSEK (5,2). Efter utdelning på 3,8 MSEK uppgick kassaflödet netto till 2,9 MSEK. Likvida medel uppgick vid periodens slut till 16,4 MSEK (13,5). Inga räntebärande skulder föreligger på balansdagen. Soliditeten uppgick till 67 procent (76) och det egna kapitalet var 48,2 MSEK (36,3).

Under året har överföring av produktionslager och ansvar för inköpsplanering till producerande partner påbörjats. Detta ger kortare beslutsvägar i inköpsplanering och en effektivare inköpshantering. Resterande delar av produktionslagret kommer att överföras till producerande partners under början av 2006. Omstrukturering frigör inte kapital då JLT finansierar lagret genom lån till underleverantören, vilket redovisas som en kortfristig fordran i balansräkningen. Under året har avkastningen på sysselsatt kapital ökat till 39 procent från 23 procent under 2004.

Orealiserade och ej redovisade kursförluster i terminskontrakt uppgick till 0,7 MSEK på balansdagen. Terminskontrakten avser försäljning av 5,2 MUSD till en genomsnittlig kurs om 7,57 SEK/USD.

Koncernens skattesituation

År 2005 har resultatet belastats med 2,1 MSEK i skatt efter reduktion genom nyttjande av tillgängliga underskottsavdrag. Kvarvarande underskottsavdrag uppgår till 17,1 MSEK men kan utnyttjas först inkomståret 2008.

Underskottens teoretiska värde och framtida positiva effekt på kassaflödet, vid nyttjande mot vinster efter 2007 och en skattesats om 28 procent, är 4,3 MSEK varav 2,4 MSEK är tillgångsfört som uppskjuten skattefordran. Resterande 1,9 MSEK av det teoretiska värdet möjliggör en skattereduktion på vinster efter 2007.

Moderbolagets redovisning

Moderbolaget utför tjänster åt dotterbolaget och debiterar dessa vidare. Rörelseresultatet var för 2005 -1,9 MSEK (-1,3). Nettoinvesteringar i anläggningstillgångar (finansiella-) uppgick till 0,5 MSEK (0,2) avseende engagemang i intressebolag. Inga räntebärande skulder föreligger.

Redovisningsprinciper

Denna rapport är upprättad i överensstämmelse med Redovisningsrådets rekommendation om delårsrapportering (RR 20). Samma redovisningsprinciper har använts som i den senaste årsredovisningen.

Utdelning

Styrelsen finner att koncernens finansiella ställning och omständigheter i övrigt motiverar att utdelning kan ske inom ramen för fastställd utdelningspolicy. Styrelsen föreslår därför bolagsstämman att utdelning för verksamhetsåret 2005 lämnas med 0,25 kronor per aktie (0,14).

Utsikter för 2006

Volymutvecklingen under 2005 i den löpande affärsvolymen har varit positiv och uppgått till drygt 20 procent. Till kommande affärsvolym i form av Big Deals har utöver en volymökningen inneburit en etablerad ställning som stark leverantör i denna typ av affärer och då framförallt i USA. JLT:s kundreferenser, starka produktportfölj, åtagandekultur samt starka finansiella ställning ger förtroendekapital hos partners och kunder i den pågående expansionen av JLT:s nätverk samt vid större affärer.

Inom *Distribution* och *Transportation* (lager/logistik), vilka är JLT:s viktigaste marknadssegment, förväntar vi en marknadstillväxt för 2006 på minst 10 procent och baserat på befintliga marknadskanaler, en fortsatt ökad marknadsandel.

Marknadssatsningar i Europa under 2005, och även under inledningen av 2006 bedöms ge resultat under 2006. I USA är tillväxten inom befintliga segment god, och tillkommande affärspotential finns inom *Public Safety* liksom inom militära områden och inom *Manufacturing*.

Tillväxtpotentialen för 2006 bedöms således som god, förutsatt att inga nu oförutserbara händelser väsentligt försämrar marknadsklimatet.

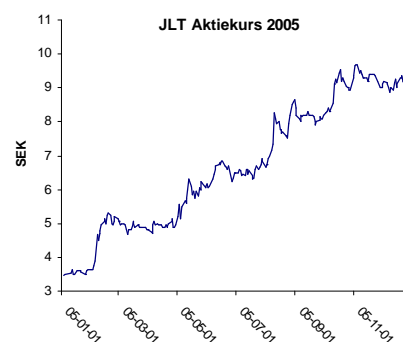
Under året har utvecklingen av US-dollar varit positiv för JLT:s del. Mer än hälften av bolagets intäkter exporteras i US-dollar medan kostnadsmassan endast till en mindre del är direkt dollarberoende. Delar av 2006 års förväntade nettoinflöde av US-dollar har terminssäkrats, vilket medför att effekten av en rörelse i växelkursen reduceras. Valutakursen för US-dollar är långsiktigt väsentlig för JLT:s volym- och lönsamhetsutveckling.

Styrelsens sammantagna bedömning är att tillväxttakten för den löpande affärsverksamheten kommer att vara fortsatt god och i nivå med tillväxten 2005 på drygt 20 procent.

Med en etablerad position som leverantör av större och kundspecifika affärer inom Big Deal konceptet ser vi en bra affärspotential i denna typ av affärer även under 2006.

Aktien

Intresset för JLT aktien var hög under året och omsättningen uppgick till 35 miljoner aktier (8) motsvarande 129 procent (29,6) totala antalet aktier. Aktiens omsättningshastighet har därigenom mer än fyrdubblats relativt 2004.



Rapporteringstillfällen 2006

Delårsrapport för januari-mars 2006	4 maj	2006
Delårsrapport för januari-juni 2006	9 augusti	2006
Delårsrapport för januari-september 2006	2 november	2006
Bokslutskommuniké för år 2006	1 februari	2007

Växjö den 2 februari 2006

På styrelsens uppdrag: Jan Olofsson, verkställande direktör

Koncernens årsredovisning kommer att distribueras i början av april.

Bolagsstämman hålles den 4 maj i Växjö.

Bokslutshandlingar hålles tillgängliga hos bolaget på adress, Isbjörnsvägen 3, 352 45 Växjö

Koncernens räkenskaper*

Resultaträkning, MSEK	2005 Kv 4	2004 Kv 4	2005	2004
Summa rörelsens intäkter	46,3	28,2	138,3	83,3
Rörelsens kostnader				
Handelsvaror	-34,5	-21,3	-103,5	-61,9
Övriga externa kostnader	-3,7	-1,1	-8,3	-4,2
Personalkostnader	-2,2	-2,1	-8,5	-8,0
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillg	-0,2	-0,2	-0,8	-0,3
Andelar i intresseföretags resultat	-0,1	-0,1	-0,5	-0,6
Rörelseresultat	5,7	3,4	16,6	8,3
Finansnetto	0,8	-0,7	1,0	-0,8
Resultat efter finansiella poster	6,5	2,7	17,7	7,5
Skatt	-1,9	0,0	-2,1	0,0
Periodens resultat	4,6	2,7	15,6	7,5
Resultat per aktie (kronor)	0,17	0,10	0,58	0,28

Balansräkning, MSEK	2005	2004
<i>Tillgångar</i>		
Immateriella anläggningstillgångar	1,6	1,5
Materiella anläggningstillgångar	1,0	0,7
Uppskjuten skattefordran	2,4	2,4
Summa anläggningstillgångar	5,1	4,6
Varulager	5,9	12,5
Kortfristiga fordringar	44,4	17,1
Kortfristig placering	-	-
Likvida medel	16,4	13,5
Summa omsättningstillgångar	66,7	43,1
Summa tillgångar	71,8	47,7
<i>Eget kapital, avsättningar och skulder</i>		
Bundet eget kapital	30,0	30,0
Ansamlad resultat	18,2	6,3
Summa eget kapital	48,2	36,3
Avsättningar	-	-
Långfristiga skulder	-	-
Kortfristiga icke räntebärande skulder	23,5	11,4
Summa eget kapital, avsättningar och skulder	71,8	47,7

* Matematisk avrundning

	2005	2004
Kassaflödesanalys, MSEK		
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	19,0	8,3
Förändring av rörelsekapital	-10,8	-3,1
Löpande verksamheten	8,2	5,2
Investeringsverksamheten	-1,5	-2,2
Finansieringsverksamheten*	-3,8	0,2
Årets kassaflöde	2,9	3,2
Likvida medel	16,4	13,5

*Aktieutdelning 3,8 MSEK 2005

	2005	2004
Förändring av eget kapital, (MSEK)		
Ingående eget kapital	36,3	28,8
Periodens resultat	15,6	7,5
Utdelning*	-3,8	-
Belopp vid periodens utgång	48,2	36,3

Nyckeltal		2005	2004
Rörelsemarginal	%	12,0	10,0
Vinstmarginal	%	12,8	9,0
Sysselsatt kapital	MSEK	48,2	36,3
Avkastning på sysselsatt kapital	%	41	23
Eget kapital	MSEK	48,2	36,3
Avkastning på eget kapital	%	37	23
Nettolåneskuld **	MSEK	-16,9	-13,5
Skuldsättningsgrad	ggr	0	0
Soliditet	%	67	76
Resultat per aktie	kronor	0,58	0,28
Eget kapital per aktie	kronor	1,79	1,35
Nettolåneskuld per aktie**	kronor	-0,63	-0,50
Aktiens sista avslutskurs i perioden	kronor	9,10	3,45
Antal utestående aktier	.000 st	26 952	26 952
Medelantal aktier	.000 st	26 952	26 952

** Negativt värde = nettokassa

För ytterligare information;

Jan Olofsson	VD	0707 - 52 48 22
Stefan Käck	vVD / CFO	0735 - 31 00 57